

Návod:

Future Forces 2026 – návod k DEMO aplikaci

Jak aplikaci spustit

Pro běžnou prezentaci spusťte:

START_DEMO.bat / nebo index.html

Pro zařízení, které bude celý den sloužit pouze jako demo, je vhodnější:

START_FULLSCREEN_EDGE.bat

Aplikace obsahuje čtyři fiktivní scénáře:

 **Hasič** •  **Policie** •  **Celník** •  **Zdravotník**

Všechna jména, identifikátory, zásilky, pacienti, události a lokace jsou smyšlené.

Jak prezentaci začít

Doporučená úvodní věta:

„Vyberte si, co vás zajímá – hasič, policie, celní kontrola nebo zdravotnická záchranná služba. Na jednoduchém scénáři vám ukážeme, jak lze odolný tablet nebo notebook využít přímo v terénu.“

Potom nechte návštěvníka vybrat profesi.

Nejde o to projít každé tlačítko. Ideální prezentace jednoho scénáře trvá přibližně **1–2 minuty**.

Scénář 1 – Hasič

Situace

Jednotka přijela k technologické hale D-4. Potřebuje se rychle zorientovat, získat dokumentaci objektu a zaznamenat průběh zásahu.

Co ukázat

Nejprve otevřete **Situaci / mapu**.

Řekněte například:

„Posádka může mít přímo ve vozidle nebo u zásahu mapu areálu, plán objektu a důležité technické body.“

Na mapě ukažte místo události, jednotku a důležitý bod objektu.

Potom otevřete **Dokumentaci** a například:

Plán objektu D-4 nebo **Schéma uzávěrů energií**.

„Nemusím hledat papírový plán někde ve vozidle. Potřebný dokument mám přímo u konkrétní události.“

Následně otevřete **Zásah / záznam** a změňte některý údaj.

Nakonec přejděte do **Poznámek** a napište třeba:

Kontrola provedena ze severní strany objektu.

Hlavní uzávěr lokalizován.

Co tím demonstrujeme

Nejdůležitější myšlenka:

mapa + dokumentace objektu + zápis přímo v místě zásahu

Pokud máte zařízení s dobře čitelným displejem nebo podporou rukavic, je to ideální chvíle nechat návštěvníka zařízení skutečně ovládat.

Scénář 2 – Policie

Situace

Hlídka přijela prověřit událost v sektoru B.

Co ukázat

Otevřete **Mapu události**.

„Hlídka může mít místo události, kontrolní body nebo další informace dostupné na jednom zařízení.“

Následně přejděte do **Záznamu**.

Ukažte, že lze přímo na místě změnit nebo doplnit údaje.

Poté otevřete **Fotodokumentaci / přílohy**.

Zde je vhodné použít tlačítko pro přidání fotografie.

Pokud tablet umožňuje použít kameru:

„Fotografii můžu pořídit rovnou tady a připojit ji ke konkrétnímu případu.“

Návštěvník může klidně vyfotit váš stánek nebo předmět ležící na stole.

Poté přidejte krátkou poznámku.

Co tím demonstrujeme

záznam → fotografie → příloha → jeden konkrétní případ

Hlavní argument:

„Informace nevznikají na papír s tím, že je někdo později musí znovu přepisovat.“

Scénář 3 – Celník

Tento scénář je vhodný zejména pro demonstraci práce s formulářem, dokumenty a periferiemi.

Situace

Probíhá sekundární kontrola kontejneru **DEMO-CNT-318** a zásilky **DEMO-SHP-84031**.

Co ukázat

Začněte na obrazovce **Zásilka**.

Ukažte údaje o kontejneru, plombě a deklarovaném obsahu.

Potom otevřete **Kontrolní checklist**.

Výchozí DEMO scénář má první kroky dokončené:

Ověření plomby → identifikace kontejneru → porovnání s deklarací

Další krok právě probíhá.

„Pracovník vidí, co už provedl a co ještě zbývá. Nemusí používat samostatný papírový checklist.“

Zaškrtněte například:

Vizuální kontrola obsahu

Stav se automaticky posune dál.

Potom otevřete **Dokumentaci**:

- celní deklaraci,
- packing list,
- kontrolní checklist.

Nakonec můžete připojit fotografii nebo vlastní dokument.

Co tím demonstrujeme

údaje zásilky + checklist + dokumentace + foto na jednom zařízení

Pokud máte k zařízení čtečku čárových/2D kódů, lze návštěvníkovi vysvětlit:

„V reálném systému může stejný pracovní postup doplnit integrovaná nebo externí čtečka.“

Není potřeba tvrdit, že ji DEMO aplikace skutečně používá.

Scénář 4 – Zdravotník

Tady bych prezentaci vedl trochu jinak než u ostatních. **Mapa není hlavním tématem.**

Situace

Posádka pracuje s modelovým pacientem **DEMO-PAC-017** a vede přednemocniční dokumentaci.

Co ukázat

Začněte na kartě **Pacient**.

Ukažte identifikaci modelového případu a základní údaje.

Potom přejděte na **Vitální funkce**.

Například:

SpO₂ 97 %

TF 84/min

TK 125/80

„Zdravotník může mít údaje a dokumentaci dostupné přímo u pacienta, nikoliv až po návratu do vozidla.“

Následně otevřete **Dokumentaci**:

- předávací zprávu,
- ABCDE checklist,
- pokyny k čištění zařízení.

Potom otevřete **Předání** a ukažte, že se informace vztahují ke stejnému případu.

Doplňte vlastní poznámku.

Například:

Pacient stabilní, připraven k modelovému předání.

Co tím demonstrujeme

pacient → vitální funkce → dokumentace → předání

Zde můžete zároveň fyzicky ukázat ergonomii zařízení:

„Tablet lze používat u pacienta, následně vložit do doku ve vozidle a pokračovat ve stejné dokumentaci.“

Nejlepší univerzální ukázka návštěvníkovi

Pokud máte málo času, není potřeba procházet celý scénář.

Použijte tento přibližně **30–45sekundový postup**:

„Vyberte si profesi.“

Návštěvník klikne například na **Hasič**.

„Tady máte aktuální situaci.“

Otevřete mapu.

„Tady dokumentaci související s objektem.“

Otevřete PDF.

„A tady rovnou na místě doplníte záznam nebo vlastní poznámku.“

Návštěvník něco napíše.

„Vše zůstává u jednoho případu a je dostupné přímo na odolném zařízení.“

A tím prezentace může skončit.

Co bych zdůrazňoval víc než samotnou aplikaci

Aplikace je pouze prostředek k demonstraci **hardwaru**.

Proto během prezentace návštěvníka klidně nechte zařízení vzít do ruky, psát na něm, otevřít velké PDF, přiblížit plán, použít dotykovou obrazovku, přidat fotografii nebo vlastní poznámku.

Pak lze přirozeně přejít k tomu, co skutečně prodáváte:

odolnost zařízení, displej, práce v rukavicích, výdrž baterie, hot-swap, LTE/5G, GPS, kamera, čtečka kódů, dokovací stanice, porty a montáž do vozidla.

Aplikace návštěvníkovi vysvětluje **proč tyto vlastnosti potřebuje.**